

Deutsche Wolke

Cloud Computing Initiativen 2012

Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie

Thomas Ludwig Uhl



"Many authorities have found themselves unintentionally locked into proprietary technology for decades. [...]"

This is a waste of public money that most public bodies can no longer afford."

Neelie Kroes
VP European Commission

- Gründung im März 2005
- ca. 230 Mitglieder
 - Anbieter (Hersteller und Dienstleister) / Anwender / Wissenschaftliche Partner
- Kontaktbüros in DACH und Nordamerika
- Ziele
 - Business Development für Open Source Lösungen
 - Verbesserung der Interoperabilität (basierend auf offenen Standards)
 - Schaffung eines kompletten Open Source Lösungsstacks
 - Working Groups:
 - Office Interoperability
 - Deutsche Wolke
 - Open Thin Client Alliance
 - Public Affairs
 - Education

- Inspiriert durch Statements von *Rene Obermann* und *Prof. Dr. Dr. h.c. mult. August-Wilhelm Scheer*
- Initiative zum Aufbau einer föderalen Cloud-Infrastruktur in Deutschland
- Kooperation mehrerer OSB-Alliance Mitglieder
- Arbeitsprogramm:
 - Integration von Software Produkten auf Open Source Basis
 - Nutzung geografisch verteilter Rechenzentren
 - Umsetzung der Open Cloud Principles (Offene Standards)
 - Erarbeitung von OPEX Preismodellen
 - Aufbau eines Reseller Netzwerkes



- 100% Standort Deutschland
- 100% Deutscher Rechtsraum
- 100% High-End Rechenzentren
- 100% Open Source basierte Software
- 100% Deutsche Firmen und Ansprechpartner
- 100% Deutsche System-Administration
- 100% Herstellerunabhängigkeit



- Hohe Qualität der Software-Komponenten:
 - Open Source ermöglicht Transparenz in Entwicklung und Test
 - Genutzte Komponenten sind seit vielen Jahren bei Kunden erprobt
- Hochwertige Hosting-Partner:
 - Zertifizierte Rechenzentren (ISO 27001)
 - Standortübergreifende K-Fall-Vorsorge
- Durchgängige Service Level Agreements:
 - Vertragsverhältnis wahlweise mit Software-Anbieter oder Hoster
 - Ein definierter Vertragspartner für den Kunden
 - Geschlossene Support-Kette (Hardware, Software, Hosting)

- agorum GmbH – DMS/ECM Software
- Boston Deutschland GmbH – Hardware
- COMback GmbH – IaaS Plattform
- Datenwerk GmbH – IaaS Plattform
- Fujitsu Technology Solutions GmbH – IaaS Plattform
- Helium V ERP Systeme GmbH – ERP Software
- Information Desire GmbH – PM/CRM Software
- Noris Networks AG – IaaS Plattform
- RedHat Inc. – Betriebssystem/Virtualisierung
- RisingTide Systems LLC – SAN Storage
- SuSe GmbH – Betriebssystem/Virtualisierung
- Univention GmbH – Betriebssystem/Virtualisierung
- Zarafa Deutschland GmbH – Groupware Software



In den Wirtschaftswissenschaften werden als Lock-in-Effekt (von to lock in: einschließen, einsperren) bzw. Anbindeeffekt jene Kosten bezeichnet, die eine Änderung der aktuellen Situation aufgrund hoher Wechselkosten unwirtschaftlich machen. Die Höhe der Wechselkosten bestimmt das Ausmaß des Lock-in-Effektes.

Anbieter können mit diesem Effekt Kunden an sich binden, was auch als Instrument zur Kundenbindung verwandt wird.

Volkswirtschaftlich werden Lock-in-Effekte in der Regel als wohlfahrtsschädigend eingestuft.

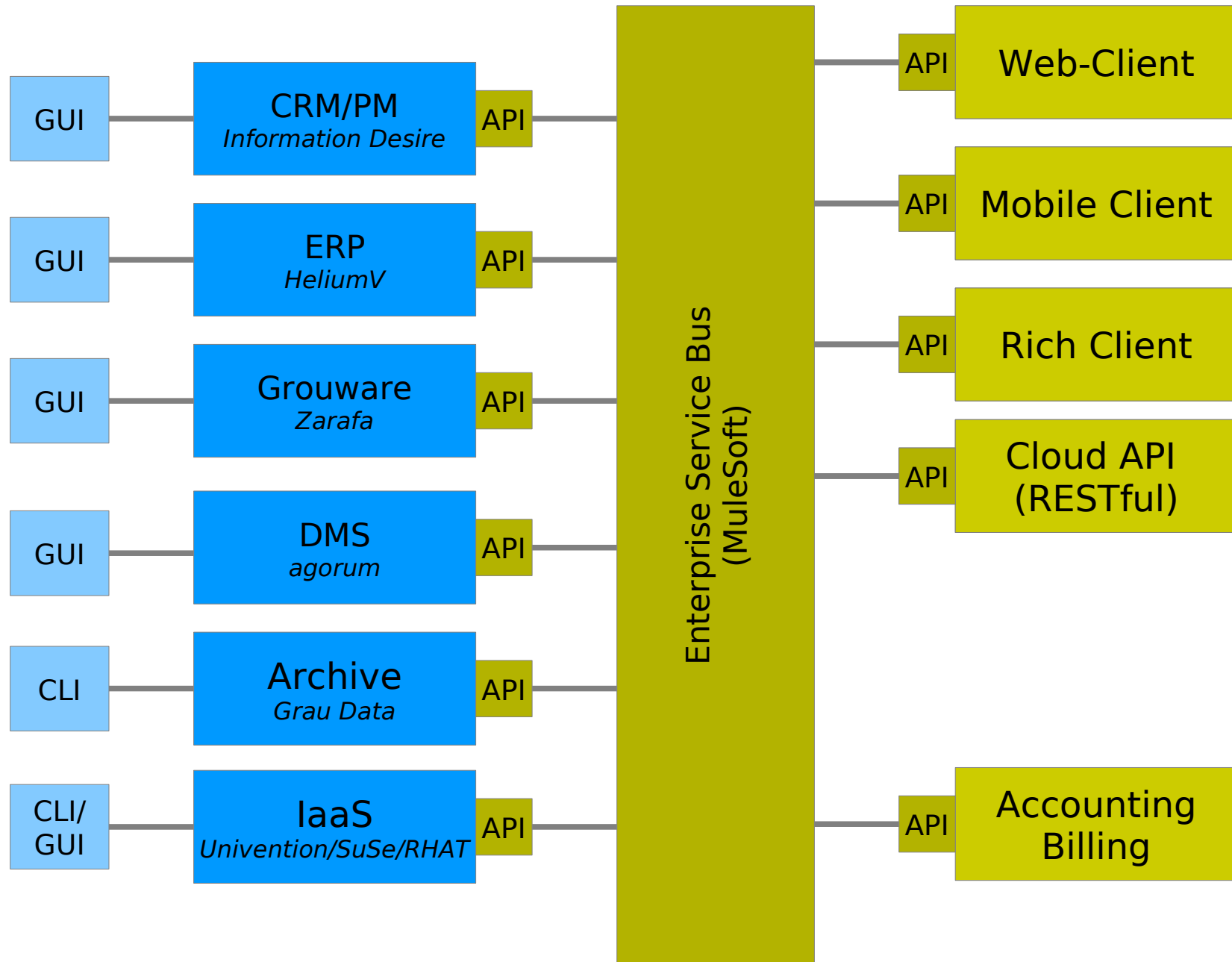
(Deutsche Wikipedia)

- **Copyrights:** The standard must be documented in all its details, published and both accessible and [re]usable free of charge.
- **Patents:** Any patents possibly present on [parts of] the standard must be irrevocably made available on a royalty-free basis.
- **Trademarks:** Any trademarks possibly present on identifier(s) must be used for non-discriminatory enforcement of compliance only.
- **Implementations:** There must be multiple full, faithful, independent and interoperable implementations (for both client and server where applicable) and at least one such implementation must be licensed in its entirety under an Open Source Initiative (OSI) approved license or placed into the public domain.

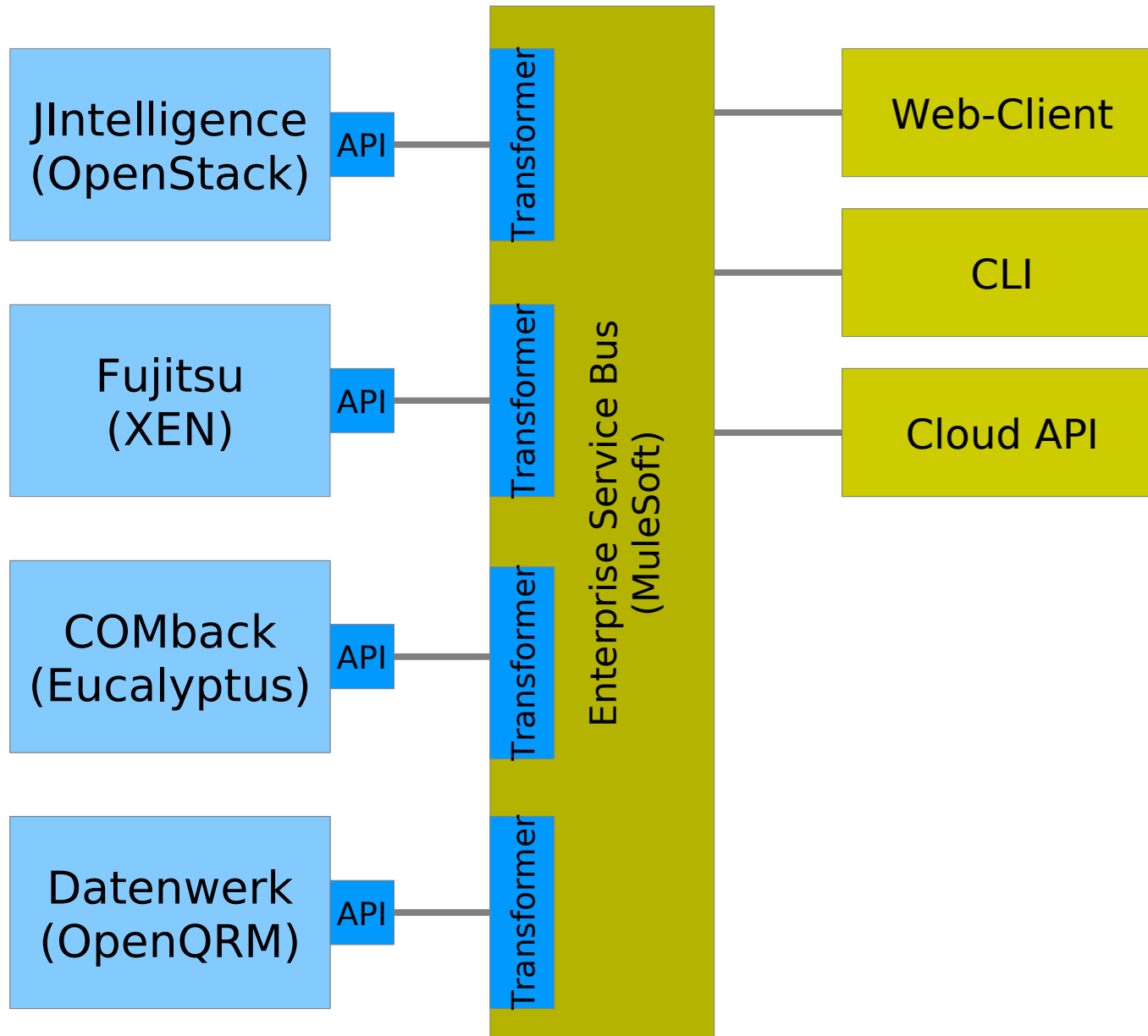
OSBA: Open Source Reference Stack (OSRS)

Presenta-tion	Virtual Desktop Environment <i>RedHat / Thinstuff / Univention</i>		Web-Portale <i>QuinScape/AncudIT</i>			Identity-Management (RedHat / Univention / Tarent)	Monitoring - Icinga/Nagios (Netways)	Perimeter Security (Astaro)
Appli-cation/Service	ERP <i>HeliumV</i>	CRM/PM Information Desire		PM <i>Point Software</i>				
	Groupware <i>OX / VIPcom Zarafa</i>	DMS/ECM <i>agorum</i>		PLM <i>OSSworx</i>				
	Web Meeting <i>Struktur AG</i>	ITSM <i>OTRS</i>	BI <i>Jasper Soft Jedox</i>	OpenSaga <i>QuinScape</i>				
Middle-ware	Database <i>Postgres</i>	App-Server <i>JBOSS</i>	ESB <i>Sopera MuleSoft</i>	Mail-Archive <i>Benno</i>				
OS HV	Linux / Hypervisor <i>SuSe / RedHat / debian (Credativ) / UCS (Univention)</i>							
Storage	Filesharing <i>ownCloud</i>	SAN <i>RisingTide Systems</i>	Replication <i>LINBIT</i>	Backup <i>SEP Sesam</i>	Archive <i>GrauData</i>			
Hard-ware	<i>Boston Deutschland</i>							

Services in der Deutsche Wolke

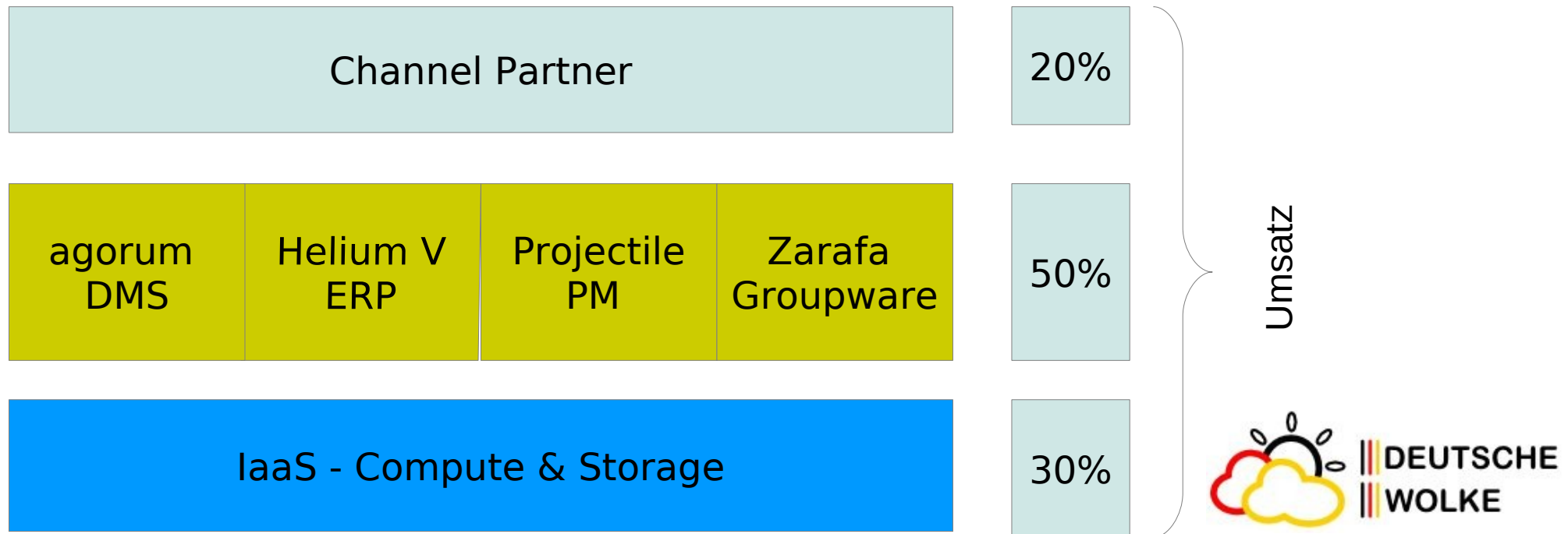


IaaS as a Service - (IaaS)aaS



Geschäftsmodell

- Trennung zwischen IaaS and SaaS
- Umsatz-Split zwischen Hoster, Softwareanbieter und Channel-Partner (30% IaaS, 50% SaaS, 20% Channel)
- Zukunft: Abrechnung auf Basis des Accountings von API-Aufrufen



- Business-Edition:
 - HR, CRM, Termine, Projekte, Erfassung, Reporting
- Enterprise-Edition:
 - Business-Edition + Faktura (Aufträge, Angebote und Rechnungen) + Reportgenerator + Dokumentenverwaltung + Risikomanagement
- Extended-Edition:
 - Enterprise-Edition + mobile Edition + Infomarktplatz + Ticketsystem + MS-Project Schnittstelle

Edition	Business			Enterprise			Extended		
Nutzer	1-10	11-50	>51	1-10	11-50	>51	1-10	11-50	>51
Preis	38,40 €	32,00 €	27,20 €	48,00 €	40,00 €	34,00 €	57,60 €	48,00 €	40,80 €

SaaS-Beispiel: agorum

Modul	pro User	pro Seite	pro GB
agorum core Pro	35,00 €	-	2,00 €
Workflow	12,50 €	-	-
ADS/LDAP	2,08 €	-	-
Mail-Adapter	4,17 €	-	-
Outlook-Modul	1,21 €	-	-
agorum2go	8,33 €	-	-
agorum core Sync	-	-	0,15 €
File-Adapter	-	-	0,15 €
Preview	1.04 €	-	-
Preview-Thumbnails	1.04 €	-	-
OCR-Service	-	0,05 €	-
dataRep	-	-	2,50 €
DocForm	-	0,10 €	-

Mindestabnahme: 5 Named Users und 20GB

SaaS-Beispiel: Helium V ERP



Business Solutions Store

Anmelden ▾

Services durchsuchen



Startseite

Hilfe

Startseite > Alle Services > HELIUM V Business-Software für KMU

Verfügbare Editionen

HELIUM V Business-Software für KMU

Ab EUR 143,00

[Alle Services anzeigen](#)

HELIUM V Business-Software für KMU



von HELIUM V IT-Solutions GmbH

Durchgängige Business Software für KMU zur Abwicklung betriebswirtschaftlicher und produktiver Prozesse. ERP, PPS, CRM auf Windows, MAC OS X oder Linux. HELIUM V gewährleistet eine durchgängige Datenverwaltung für alle Unternehmensabläufe.

Suchwörter: erp, crm, pps, produktionsplanung, zeiterfassung

★★★★★

noch nicht bewertet

Ab EUR 143,00
pro Benutzer / Monat

Abonnieren

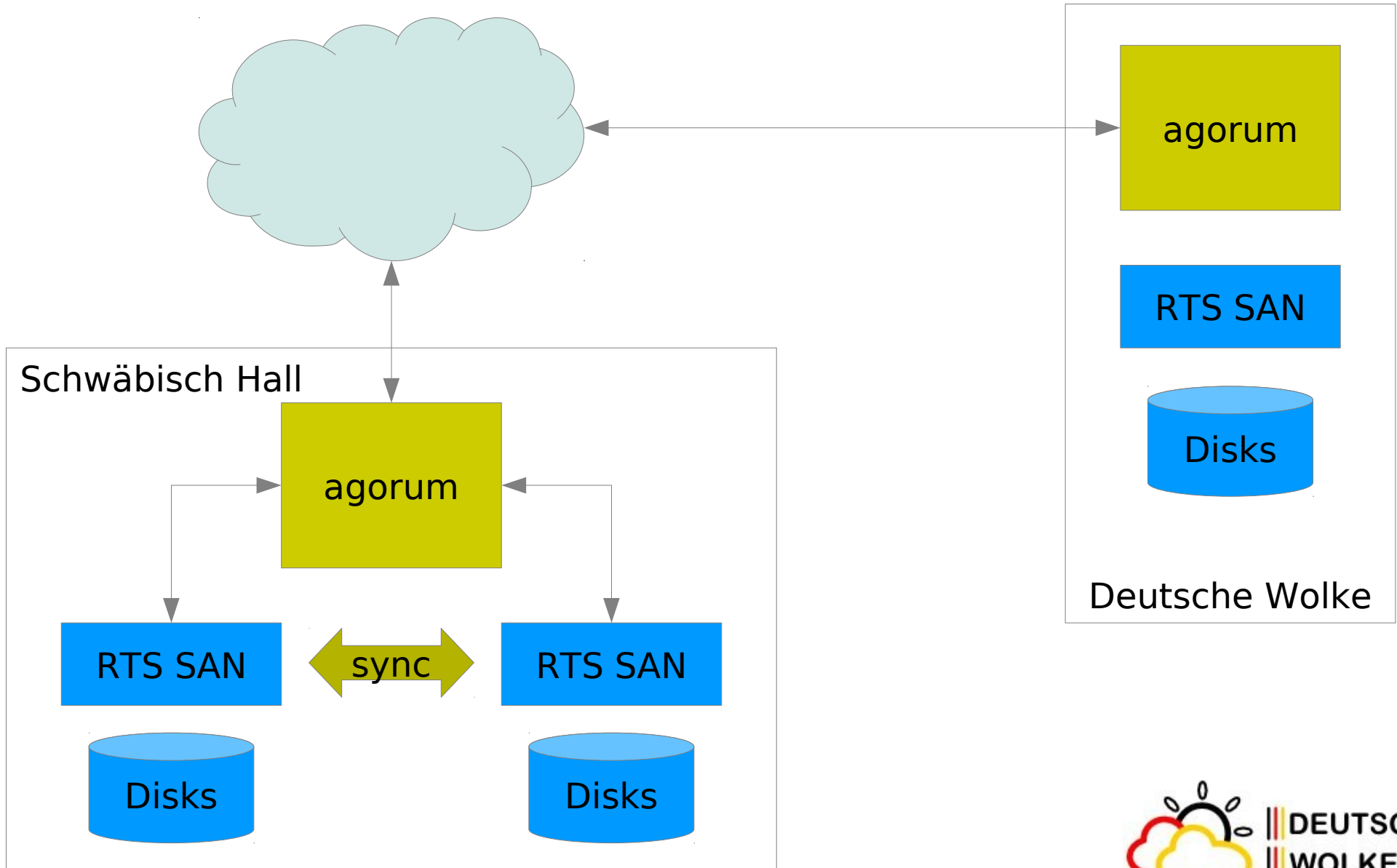
Beschreibung

Preismodell

Serviceanbieter

HELIUM V ist eine Komplet-Software mit der alle Unternehmensbereiche (Einkauf, Verkauf, Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Produktion, Management) miteinander verknüpft sind. Durch die integrierte Personalverwaltung und Zeitbewirtschaftung erhält der Anwender ein Komplettsystem aus einer Hand. Die durchgängige Vor- und Nachkalkulation zu einzelnen Produkten, Projekten und Kunden sorgt für die nötige Unternehmenssteuerung. Auf Knopfdruck stehen aktuelle, entscheidungsrelevante Informationen (DBII) zur Verfügung. Kosten werden gesenkt und Optimierungsprozesse aufgedeckt. Unternehmen erfolgreich führen heißt, den Projektertrag von Beginn an im Griff haben. Wir stellen unseren Kunden eine Software zur Verfügung, die Unternehmen unterstützt, Planzahlen einzuhalten und somit mehr Gewinn zu erzielen.

Anwender-Beispiel: Stadt Schwäbisch Hall



- Integration weiterer Services:
 - Enterprise Social Media Software (wiki, blogging, micro-blogging)
 - Business Continuity Services (Blocklevel-Replikation)
 - Virtuelle Desktops (FreeRDP, x2go)
- Verbesserung der Applikations-Integration
 - Kopplung über Enterprise Service Bus (MuleSoft)
 - Abrechnung der Services über zentrales Accounting/Billing Modul
- Standortübergreifendes Identity Management
 - YubiKeyTokens
 - Single-Sign-On (SAML/OAuth2)
- Verbesserung der Verfügbarkeit
 - Standortübergreifende Datenreplikation
- Aufbau eines Reseller-Channels



Thomas Ludwig Uhl

Stellvertretender Vorstandsvorsitzender

Cel: +49 172 7277920

E-Mail: uhl@osb-alliance.com

Twitter: @tuhl

Deutsche Wikipedia: Thomas Uhl